



# 三条北ロータリークラブ週報

2013-2014年度

国際ロータリー会長：ロン D. パートン「ロータリーを实践し みんなに豊かな人生を」

第2560地区ガバナー：山崎堅輔 「進めよう！職業奉仕の洗練化を！」

「備えよう！大震災の心構えを！」

三条北ロータリークラブテーマ「楽しくなければ ロータリーではない」

会長：丸山 勝

幹事：岡田 健

SAA：石黒 隆夫

例会日：火曜日12:30～13:30

例会場：三条ロイヤルホテル TEL34-8111

事務局：三条市本町3-5-25三条ロイヤルホテル内

TEL:0256-35-7160 FAX:0256-35-7488



HP : <http://www.sanjo-nrc.org>

AD : [north@sanjo-nrc.org](mailto:north@sanjo-nrc.org)

## 本日の行事：「会員増強拡大月間」

- ◆本日の出席：71名中45名
- ◆先々週の出席率：71名中53名 74.65%  
(前年同期 81.16%)
- ◆7月の出席状況：  
会員数71名 例回数4回  
平均出席率 77.82% 前年同月 83.25%

### ◆先週のメイクアップ：(敬称略)

- 8月 8日加茂RCへ 中條耕二
- 8日燕RCへ 大野新吉
- 12日三条南RCへ  
石川勝行、丸山達夫  
大野新吉、山崎 勲
- 14日三条RCへ 山崎 勲  
石川勝行、落合益夫
- 15日三条東RCへ  
大野新吉、石黒隆夫
- 15日燕RCへ 加藤 實
- 17日野球部練習  
澁岡 茂、吉田文彦、石黒隆夫  
小林繁男、岡田大介、石川一昭
- 20日社会奉仕委員会 目黒由賀利  
石川一昭、坂内康男、武田恒夫

### ◆8/13 記帳受付 (敬称略)

- 三条RC 菊池 涉、斎藤弘文  
石橋育於、伊藤寛一  
加藤紋次郎
- 三条南RC 坪井正康、星野健司  
佐藤嘉男、池田 稔  
船久保孝志

## 会長挨拶：丸山 勝会長



8月8日～8月10日の2泊3日にてゴルフ同好会で北海道でのゴルフを楽しんできました。1日目は梅雨がない北海道でゴルフをするつもりがキャディーさんの話では最悪な条件の日で、じっとりとした中でのゴルフは

地元(新潟)より蒸し暑いくらいでした。2日目のハーフは雨で最悪でした。その分、夜の宴会は楽しく、はしゃぎすぎました。天候には恵まれませんでした。私にとっては最高の夏休みになりました。

今日の卓話は柄沢会員、増強委員長からです。山崎ガバナーも会員数の減少は「危機」の表れで会員数が減少したら資金的に地区やクラブ運営が大変です。「だから会員増強を！」それと同時に「クラブの存在価値は何か」「クラブはどういうサービスで社会貢献しようとしているか」「クラブは会員にとっても地域社会にとっても本当に魅力的か」と言われました。

だから、会員の皆様一人ひとりが会員増強委員だと思って出来るだけ多くの新入会員を推薦してください。本年度の増員目標は5名です。よろしくお祈りします。

## 幹事報告：岡田 健幹事

- ・白根RCより  
事務局移転のご案内  
新潟市南区親和町5-1  
田中行政書士事務所内
- ・青空福祉会より  
年会費納入のお願い



- ・三条ローターアクトクラブより 9月第1例会のご案内  
日時 9月5日(木)19:30～ 会場 三条燕地域リサーチコア
- ・山崎ガバナー公式訪問は全会員の出席をお願いします。  
日時 9月3日(火)12:30～ 会場 三条ロイヤルホテル
- ・山崎ガバナーより 地区大会参加のお願い  
日時 11月17日(日)9:30～ 会場 ロイヤル胎内パークホテル・中条グランドホテル

## 委員会報告

親睦活動：8/24(土) バーベキュー大会です。集合時間等お間違いのないように宜しくお願いします。

### ◆ロータリー財団BOX：20日現在累計43,000円

米山 忠俊君 今年のお盆も終わりました。ファミ君が来て楽しく過ごしました。



### ◆米山奨学BOX：20日現在累計47,000円

澗岡 茂君 柄沢さん卓話楽しみです。  
 今井 克義君 BOXに協力  
 小林 幹扶君 米山奨学会に協力  
 外山 晴一君 大野さんに協力です  
 大野 新吉君 例会二度程休むと、又新鮮味が湧きます。ホームクラブは最高です。本日の卓話、柄沢さん宜しくお願いします。



### ◆ニコニコBOX：20日現在累計147,000円

石川 一昭君 先週札幌ゴルフツアー2日目の優勝してしまいました。ありがとうございました。  
 丸山 正男君 先日8・9・10日とゴルフ同好会で北海道に行って来ました。1日目優勝、2日目準優勝、又トータル優勝までさせて頂きまして、ありがとうございました。  
 平出富士夫君 柄沢さんのお話で勉強させて頂きます。  
 石川 友意君 柄沢委員長卓話に感謝して!!  
 早川 瀧雄君 久々の柄沢会員の卓話楽しみにしておりました。  
 金子太一郎君 柄沢会員増強委員長の卓話楽しみにして居ます。  
 渋谷 義徳君 柄沢会員増強委員長、卓話ありがとうございます。  
 岡田 大介君 柄沢委員長卓話ご苦労様です。会員増強頑張ります。  
 米山 忠俊君 ニコニコBOXのテーブルに座りました。お盆で大変忙しい笹原さんの隣で協力  
 佐藤 弘志君 柄沢さん、卓話ご苦労様です。  
 斎藤 正君 会員増強実績No.1の柄沢さんの卓話、心から楽しみにしています。  
 中條 耕二君 三条北RC社会奉仕事業は57クラブの中で第4位です。柄沢さんの卓話に期待しております。  
 丸山 勝君 北海道でゴルフ楽しんで来ました。  
 丸山 達夫君 BOXに協力  
 石丸 進君 //  
 樋口 金占君 //  
 岡田 健君 //  
 小林 幹扶君 //  
 田中耕太郎君 BOXに協力に、バーベキュー大会を楽しみにしています。  
 笹原 壯玄君 老体にむち打ち、やっとお盆を勤め終わりました。柄沢委員長のお話を楽しみに！



## イライラBOX

羽賀 一真君 初のイライラボックスです。先月左足の甲を骨折してしまいました。あちこちキャンセルしご迷惑をお掛けし大変申し訳ありませんでした。



\* 7月のコメント賞は目黒由賀利会員です。

## 本日の行事：会員増強拡大月間にあたって 会員増強委員会 柄沢憲司委員長



### はじめに

会員増強の任は、こんなじいさんが旗振りではなく、若い人たちがこれからの北ロータリーをどうしていくべきかを考えるべきと思いますが、任命頂いていますので、考えをお話したいと思

います。

### 会員増強はロータリアン一人一人の責務

会員増強の卓話をせよとのことで、このお盆休暇に、「会員増強推進用手引き」を見て遅ればせながら、勉強してみました。こりゃ大変だなあと思ったのが一番でした。

まず、会員増強委員会の役割と会員各自の役割について、話します。

委員会の役割は会員増強の計画や先導を図ることにあり、新会員を勧誘するのは、ここにいる皆さん一人一人の責務であり、新規会員を増やすのも既存会員の維持を図るのも、皆さん一人一人、ロータリアンの責務ですと書いてありました。

読んでその通りと。自分で会員増強をしなきゃ、探さなきゃと大変だなあと思っていた気持ちが、だいぶ楽になりました。増強とともに維持も合わせて、会員の責務ですのご協力、宜しくお願いします。

### 既存会員の満足度が低いと・・・

そのような中で、わが北ロータリークラブはどうなんだろうかと、振り返ってみますと、私が入会した21年前は、41人の会員でした。これ以上減ると会の運営・維持が難しいと言われていた時代でした。それから見ると30名増えてきたということは、すごい勢いで伸びてきており、これだけの不況を乗り越えてきたのは先輩諸氏の努力、チャーターメンバー20数名の方々の力が大きかったと思っており敬意を表す

る次第です。

先ほどの会員増強の手引きを読んでおきますと、各ロータリークラブの現状評価をしていく必要があるのではないかと書いてありました。クラブの長所・短所は何だろうかと検証していく必要があるのかもしれない。

たとえば、

- ① 会員に十分な情報提供はできているだろうか・・・寄付は今いくら集まっているとか、今こんな状況ですとか定期的に提供しているだろうか。
- ② 積極的に活動を促しているだろうか・・・日常的に、会員増強をお願いしますとか、会員みんなに知らしめして理解を得るとかしているだろうか。
- ③ 貢献を称えているだろうか・・・地道に会員増強に励んでいる会員に
- ④ 感謝をしているだろうか・・・やってくれた人に「ありがとう」と言葉で、態度であらわしているだろうか。

と手引きに書いてありました。読んでいて「なるほど、なるほど」と思った次第です。

### 責務

この中で、責務という言葉が、よく出てきますが、責務ということばは、読んで字の通り、責任と義務ですが、会員増強も責務、このような毎週の例会も責務、また奉仕活動も責務です。だいぶやらなければならないことが一杯あるものだと、今まであまり認識していなかったなあと反省する次第です。

### 一番の説得力

どうやって勧誘していったらいいのか、と考えたときに、

- ① なぜ自分がロータリーに入会したのか
- ② なぜ今まで活動を続けてきたのか
- ③ なぜ他人に入会を勧めるのかなど

入会の動機を考えてみますと、他人に勧めると

きの大きな説得力になるのではないかと思います。私の場合は、ある目標があって、じゃあ入会しようかというような、そんなすばらしいものではなかったわけですが、自分も楽しく、ロータリーに入れてもらっているから、あんたも入りなさいよというのが、良いのではないのでしょうか。

会員一人一人が一生懸命に活動している姿を見ると、入られた方も良かったなど感じられるのではないかと思います。

私も大したことをしてきているわけではありませんが、何人かを紹介してきて、その方が入会され喜んで出てきている姿を見るにつけ、嬉しく思っています。

動機というのは、本を見ると「奉仕の理想を広げよう」などを説いて、入会を募るとありますが、逆に、「おめさんに言われたんだから、しかたねこてさ」ということで十分ではないかと思っています。入ってからいろいろやっていけるものですから、まあこれくらいの動機で入れていくと、上手くいくのではないかと考えております。

#### 世代間の融和がさらなる力に

ロータリークラブは企業と違って、世代交代はないわけですし、クラブは異業種、多業種が集まり、しかも年齢の高い人から低い人まで集まっています。この中で、どうやってお互いが一つになって融和していけるのが、大きな力になるわけです。

ここさえしっかりまとめてゆければ、クラブが大きなものになってもやっていける。

ここにいる70名がこの会が終わって、「よし、俺も1人紹介しようか」となれば、70名の入会候補が集まり、そのうちの半分が入会できれば、来年には100名のクラブになっている可能性があります。

それがうまく纏まっていくことが大事ですから、我々のようなシニア(70歳近辺の人)ですが、若い人たちが入ってきたときに、その若い人たちの新鮮さ、若さ、アイデアを十分受け入れて、ミドルの方々もシニアの経験、知識を十分受け入れて、シニア・ミドル・ヤングが一つになってしまえば、大きな力になるのではないかと思います。

いつの間にか要らんことを考えたり・・・。

でも今回の手引きを見て、私がホッとしたのは、自分一人が3人も5人も探さなくていいんだということがわかったこと。ぜひ皆さんには、1人2人と友人知人、親族等の友人知人の入会を勧めてください。

#### 私を振り返り

振り返ってみますと、私がロータリーに入ったのが平成4年。その時の私の状況はどんなものだったかと思い起こしますと、ほとんど柄長という会社において、2週間出張して、また戻ってきて、メーカーさんと会い、あるいは社内のことやったり、カタログを作成したり、そしてまた出張に出るといった、全くもって、仕事をするためにただ、会社とメーカーと取引先のトライアングルの中だけを行ったり来たりしていました。

人と交わるというのは、非常に少なかつたうえに、それほど必要に感じなかつたわけです。当時は、義兄が社長をやっていたので、私の仕事は、専務で、目の前にある仕事をやっているだけでいいんだと考えていました。

#### 私の入会の動機

ちょうどその頃、山上さんが私に「入らんか」と言ってこられたのですが、当時の私は、世のため、他人のためとか、地域・社会に貢献するなんて知らなかつたわけです。

恥ずかしながら、すべては、会社が潰れないようにするにはどうしたらよいか、長く持たせるには、どうしたらいいのか、そんなことばかり考えていた時代でした。

ですから、なかなか崇高な気持ちになれなかつたし、99%「いや、もう・・・」と断ろうと思っていました。悪いので「どんな方が会員でいらっしゃるんですか」と聞いたら、ほとんど、わからない方々の名前ばかりで、「俺は三条市内のことは全くわかってないな」と痛切に感じた次第でした。その中で、2人の方はわかりました、一人は同級生の加藤實さん、もう一方は坂本勝司さんでした。坂本さんはアークランドサカモトでなかなかのやり手で、表に出るこないが、相当な手腕だということで、ぜひお近づきになりたいものだと思っていました。

私も専務ですし、できるならば彼といろんなことを話してみたい、そんな気持ちが強くなって来ました。私は、「じゃ、入れてください」と二つ返事。非常に打算的な気持ち、動機で入ったわけです。また、皆さんがどのような考え方をしているのか、「井の中の蛙」であった私も、そろそろ外に出てみたいなと思って、入会させてもらいました。

遡って考えますに、会社に入ったのが20歳です。それからどうだったのかと考えると、普通の金物屋です。全員で5~6人の金物屋ですから、ただ食べていくだけが目的の金物屋でした。会社に入って見て、こんな商材で、こんなお徳

意さんで、長く続くだかなあと、20幾つの時、そう思っていました。親父が25歳の時亡くなり、29歳には母親が亡くなり、こりゃ大変だなあと思っていました。

### 神との出会い

そんなときに、ある神様に巡り合ったのです。その神様と言うのは、秋田県の能代市にいました。それは「ギフトビジネス」を私に教えてくれた人です。それを聞いたとき「ああ、これだ。これは神様が与えてくれた仕事だ」と私はそう思ったのです。それがギフトビジネスのスタートです。

後で聞いたら、その方もロータリアンでございまして、私がロータリーに入りましたと言った時、「よし、俺の能代のロータリーに一度出てみる」と言われ、能代のロータリークラブのメークアップに連れていってもらったことを思い出します。他所にはいろんなことがあるものだとそこで一つ驚いたことがありました。本日のような卓話の内容を文字に落とすことについてです。

能代の神様に、「私も卓話を1回したことがありますが、文字に落とすって大変でした。」と話したところ、神様曰く「大変じゃないよ、うちには能代新聞というのが来て、卓話を控えていって、翌週には活字になってきているよ」と言われ、「へー、進んでるんですね、新潟の方が進んでいると思ってましたが、能代の方が進んでるんですね」と驚嘆した覚えがあります。

他所に行くと、いろんないいものがあるもんだなあとつくづく思ったものです。

このように固定観念を打ち破ってみるという考え方は、今でも私の心の柱の一つです。

帰ってきてロータリーで、一言二言、言ったら「お前、何言ってるんだ」とお叱りを受け、まだまだ自分が出る幕じゃないなと痛感した覚えがあります。

### 幾山乗り越えて

私のギフトの仕事は、30歳の時、神様が教えてくれました。

今までの商売はいつまでもやって行けないのは、20幾つの私でも感じていました。

それで、いろんな職業のところへセールスに行きました。なかなか本命に巡り合えることができませんでした。

ギフトビジネスと言うのは、我々の地場で出来る金物（スプーン、鍋等）だけでは駄目なので繊維や陶器や漆器などあらゆる産地の商品を取り扱えるようなビジネスになってきて、相当忙しく、外へ遊びに出ている暇がなかった。50歳

にしてそういう状況でした。

その当時（30歳の頃）のギフトを始める前までのわが社の売上は年間7～8千万円でした。月6百万前後で、喰っていくには何とか喰っていける会社でした。

ロータリークラブに入れて頂いた時には、16億円の会社になっていました。計算すれば、20年で20倍になっておりました。

ロータリーに入った時には、会社もそこそこになってきて、「俺も、そこそこの専務になったなあ」と思っていたところ、ちょうどアークランドサカモトの坂本勝司専務がいたものですから何とか学べる場所は学びたいと思い、そこから今日に至るわけですが、その間、二山も三山も大きな山を越えてきました。「カタログギフト」という途轍もないものに挑戦していたのです。ソフト開発から始まって、商品開発、開拓をしながら20年間やってきました。

ようやく本当に自分でも夢じゃないかと思えるような商売ができるようになりました。それもまた20倍になって、自分でもすばらしい人生を歩ませてもらったと思っています。

### ロータリアンになったことに感謝

これも、ロータリーに入会したおかげかなとつくづく感謝しています。人との出会い、繋がりがこんなにも大切なものかなというものを感じて、大変うれしく思っています。

最近では、若い人に野球部に入れてもらったり、ゴルフで若い人に勝ってみたり、とても嬉しくてしようがありません。

そして、社会奉仕、地域貢献なんて、自分の口からなかなか言えなかった。それは、自分が生きてゆくことが精一杯な商売をやっていて、社会貢献なんて口が裂けても言えなかった。それが、気軽に口から出てくるようになって、少しはロータリアンになってきたのかなあと思う。最後に、入会式の時、「4つのテスト」の額をもらいますが、あれをもらった時に、とってもレベルが高いなあと感じ、何を言っているのかよくわからなかったが、最近、応接に飾ってある「4つのテスト」を見ると、「うん、そういうものか」と、私もいろいろ経営をやってきましたが、「少しはこれに近付いた経営ができているんだなあ」ということを考えることが間々あるようになりました。ロータリーに入れてもらって、こうやって振り返ってみると、この20数年間、とってもすばらしい時間を過ごすことができ、年齢72歳を数えて、なおこうして三条北ロータリアンでいられることに感謝しております。ご静聴ありがとうございました。

ゴルフ同好会：北海道ゴルフツアー 8月8日(木)～10日

参加者（敬称略）丸山 勝・斎藤 正・坂本勝司・外山晴一  
丸山正男・柄沢憲司・今井克義・石川一昭・瀧岡 茂  
白倉昌夫 10名

- 1日目-札幌輪厚ゴルフ倶楽部  
優勝-丸山正男 準優勝-外山晴一 3位-柄沢憲司  
2日目-小樽カントリークラブ  
優勝-石川一昭 準優勝-丸山正男 3位柄沢憲司  
1日・2日間の総合優勝  
優勝-丸山正男 準優勝-柄沢憲司 3位外山晴一



9月の行事予定 (第4分区内RC)

日	月	火	水	木	金	土
1	2 三條南RC ショートスピーチ	3 三條北RC 山崎ガバナー公 式訪問	4 三條RC 山崎ガバナー公 式訪問	5 三條東RC 会員卓話 燕RC 会員卓話 加茂RC 青少年奉仕月間	6 吉田RC 通常例会	7
8	9 三條南RC 卓話 荒澤威彦会員	10 三條北RC 新世代の為の月 間	11 三條RC 会員卓話	12 三條東RC IM準備会 燕RC 会員卓話 加茂RC 休会	13 吉田RC 通常例会	14
15	16 敬老の日	17 三條北RC 帰国報告 1年交換派遣学生 瀧岡沙也さん	18 三條RC 21日IMと振り替 え	19 三條東RC IM準備会 燕RC 会員卓話 加茂RC 夜例会	20 吉田RC 夜例会 19:00～	21 第四分区IM 会場： 燕三條ワシ ンホテル
22	23 秋分の日	24 三條北RC 米山月間	25 三條RC IM報告会	26 三條東RC 夜例会 燕RC IM報告会 加茂RC IM報告会	27 吉田RC 通常例会 三條北RC 社会奉仕事 業「佐野有美 さん」講演会	28
29	30 三條南RC IM報告会					

★上記以外RC 火曜日 分水・田上あじさい 水曜日 巻 木曜日 見附

お知らせ

記帳受付

4日(水) 三條RC (三條信用金庫本店)  
12日(木) 加茂RC (加茂市産業センター)  
18日(水) 三條RC (三條信用金庫本店)  
19日(木) 加茂RC (加茂市産業センター)  
20日(金) 吉田RC (山岸会計事務所)  
26日(木) 三條東RC (三條ロイヤルホテル)

第四分区IM 9月21日  
地区親睦ゴルフ大会 10月10日  
地区大会 11月17日

