



2015 -2016 年度

国際ロータリー会長：K. R. ラビンドラン「世界へのプレゼントになろう」
第2560地区ガバナー：山本 和則「夢（gift）を明日へ繋げよう」

三條北ロータリークラブテーマ「ロータリーの輪を広げよう」

会長：外山 晴一
幹事：渋谷 義徳
SAA：石川 一昭

例会日：火曜日12:30～13:30
例会場：三條ロイヤルホテル TEL:34-8111
事務局：三條市本町3-5-25三條ロイヤルホテル内
TEL:0256-35-7160 FAX:0256-35-7488



HP：<http://www.sajo-nrc.org>

AD：north@sanjo-nrc.org

本日の行事：

「会員増強・新クラブ結成推進月間」

- ◆本日の出席：66名中34名
- ◆先々週の出席率：65名中56名 86.15%
(前年同期 88.06%)
- ◆7月の出席状況：会員数65名
例会数4回
平均出席率 86.68%
前年同月 86.19%

- ◆本日のゲスト
RI第2560地区クラブ奉仕委員会
委員長 片野 勉 様

- ◆先週のメイクアップ
8月6日三條RC 石川勝行、山崎 勲
笹原壯玄
9日地区諮問委員会 &
田中GIL外事務所開所式
中條耕二



会長挨拶：丸山 勝副会長



8月は会員増強拡大月間ということで2560地区クラブ奉仕委員長片野様の卓話です。片野様、よろしくお願ひします。

本年度の外山会長の目標は純増5%とのこと。また会員増強委員長 小林さんは7名の純増を目標にしています。今日現在、3名(花井様、神子島様、斎藤様)の新会員に入ってくださいました。当クラブの平均年齢は64歳です。10年後、15年後を見据えての会員増強を計りましょう。会員の皆様、入会者の推薦をお願いいたします。今日は曇り空で少しは過ごしやすいです。私事ですが先週出張で東京に行きました。東京は暑くてたまりません。乗物、建物等はクーラーがきいていて良いですが一歩外に出ると汗が噴き出てきます。東京の暑さは体にこたえます。皆様まだまだ暑さは続きますので体には充分注意してください。

幹事報告：渋谷義徳幹事

- ・地区国際奉仕委員長より
国際奉仕フォーラム参加のお礼



*******ロータリー財団ボックス11日現在累計162,000円*******

馬場直次郎君 すこし涼しくなりました。でも、まだまだ暑い日は続くでしょうネ
田中耕太郎君 協力します。石川さんご苦労様です。
落合 益夫君 ロータリー財団のテーブルでしたので協力。
星野 義男君 財団に協力します。
石川 友意君 //



*******米山奨学ボックス11在累計193,000*******

渡辺はま子君 米山奨学の席にすわりましたので・・・今夜のノミネーションを楽しみにしております!!

*******ニコニコボックス11日現在累計130,000円*******

片野 勉様 (新潟西RC) クラブからの薄謝をボックスに御協力頂きました。ありがとうございました。
斎藤 正君 地区クラブ奉仕片野委員長さん卓話ありがとうございます。会員増強というクラブにとって最も重要な課題だけに傾聴させていただきます。
中條 耕二君 新潟西RCの片野勉さん、ようこそおいで下さいました。クラブ奉仕大委員長を心から歓迎して
丸山 勝君 片野地区クラブ奉仕委員長、卓話宜しくお祈いします。
渋谷 義徳君 第2560地区クラブ奉仕委員長片野様の卓話に感謝致します。
米山 忠俊君 片野地区クラブ奉仕委員長さんしばらくでした。お元気でご活躍、御苦労様です。本日は宜しくお祈いします。
石川 一昭君 先週のガバナー訪問の際は暑い中、皆様に於かれましては御苦労様でした。御礼申し上げます。
福岡 信行君 長男がボートでインカレに出場する事になり、来週、顔見に行くついでに応援に行つて来ます。
田中耕太郎君 BOXに協力
佐藤 義英君 //
石黒 隆夫君 ニコニコBOXに協力ありがとうございます。
森 宏君 ニコニコボックス、今年はお出しペースが悪いです。皆さん、ワイン目指してご協力宜しくお祈い致します。



*** 7月のコメント賞は、渡辺はま子会員です。**

本日の行事：「会員増強・新クラブ結成推進月間」



RI第2560地区クラブ奉仕委員長 片野 勉 様 (新潟西RC)
地区のクラブ奉仕委員長を仰せつかり、途惑っているところです。こういう場が不慣れなもので、お聞き苦しい点があるかと思いますが、ロータリーの友情に免じてご容赦頂きたいと思ひます。

7月25日に地区の会員増強セミナーを開催しました。その時の資料を基にお話させていただきます。

会員数の推移を見ますと、殆どのクラブ右下がりなのですがその中でこちらのクラブは右上がりであると言う事は素晴らしい事です。優秀なクラブだと言う事です。地区全体的には少し上がり気味です。セミナーでの

各RCの会員増強目標を集計しました。山本ガバナーは5%の純増、104名位を目標にされまし

たが各RCの集計では167名位になりました。是を皆さんが達成してくれると間違いなくトップになると思います。

R I 第1第2第3ゾーン地域別会員増強プロジェクトリーダー補佐

鈴木隆志様 講演資料抜粋

1-2)現状のクラブは？

- 例年同じ奉仕活動の繰り返し・・・
クラブの効果的な奉仕活動ができていますか？(国際奉仕・地域社会奉仕)
- 若い会員は入らないし、人も減ったし・・・
会員増強は出来ていますか？
- ロータリーは変化がないし、魅力もない・・・
- 昔のロータリーの良さがなくなってきた・・・
- 地区はうるさいし・・・が、どうせ無理・・・



1-7)会長のおもい

- より「強いクラブ」になりたい
- 会員増強を最大の重要事項としたい
- 増強の他にも重要事項はたくさんある
- 今は会員増強よりクラブ質の向上を図る
- そのほか

会長の思いを実現させる
→ 会員の増強なしには、クラブの発展はありえません。



1-3)-目的:「会員増強戦略計画の実践」

- クラブの現状をイメージする。
- クラブの会員増強計画をイメージする。
- 問題点の解決の方法のヒントをつかみ、
自らの作成をイメージする。
- 会員増強・維持への共通理解、ヒント。
- 会員増強戦略計画の作成のヒント。
- 他の地区の現状と対応策にふれる。
- 行動に結びつける。



1-8)クラブ会員増強委員会の役割

- 増強を実施するだけの組織では有りません
- 「全会員一人ひとりが勧誘する責務がある事を浸透させる」これが一番重要
- 現状調査 ・仕組み作り
- 新会員目標と退会防止目標
- 入会候補者のための資料



1-4)流れ:「会員増強戦略計画の実践」

- 1 • 自分のクラブを知る
- 2 • 戦略計画の必要性(会長の思いの具現化)
- 3 • 会員増強の必要性を共有
- 4 • どんな増強をしたいのか？(理想クラブへ)
- 5 • (中長期ビジョン・戦略の立案)
- 6 • どうやって会員増強をするのか？
- 7 • どうやって維持・退会防止をするのか？
- 8 • まとめ・アドバイス



2-3)なぜ会員増強が必要
なのでしょか？

- 地区・クラブの活性化
(奉仕活動)
- ロータリーの輪を広げることが出来る
- 本人の為(メリット)・生きがい・友・ビジネス

今の皆さんにとって「居心地の良い人数」とクラブが「本来あるべき人数(目標)」



2-4) 会員増強に向けて

- 委員会はクラブ会長の思いを具現化する。
→しかしクラブ会長と「会員増強」を強く共有できているだろうか？

【結論！】

クラブ会長・理事会の一致団結
クラブ会員へ、会員増強の意識共有
強力なアプローチが必要。
＝強いクラブを作るためです。



24

3-6) さらに考えるべき事・・・そんな人が、なぜ？入会しないのでしょうか？

- ・忙しい ・入会金が高い ……
- ・何をしているのか？わからない。
- ・直接ビジネスに活かしたい。目的が不明。
- ・今、異業種交流会に入っている。

「ロータリーは最高の異業種交流会」
皆さんはどのように入ったのでしょうか？共有しましょう。



25

5-5) 会員増強のまとめ

- ・多くのクラブの試み。成功事例の採用。
「特別例会、見学制度」
「増強チーム」「会員候補者リスト作成」
「地域の立派な会社リスト」「ゴルフクラブ」
「若手の開拓は若手」「女性候補者」
- ・RIのツール
- ・クラブリーフレット
- ・WEB
- ・Facebook (SNS)



26

6-1) 会員維持をするには？

会員維持に奇策はありません。

- 【維持＝クラブの活性】
奉仕活動／親睦を図る
(共に遊ぶ)クラブ内、地区、世界、家族
- 【防止＝火の用心】
出席率の向上・健康
居場所・お誘い・声かけ



27

まとめ・結論として・・・

「まず出席、知り合って親睦、

語らってロータリアン、集まって奉仕」

<素晴らしい活動の仲間を増やして下さい>

DVD「ようこそロータリーへ Welcome to Rotary」を各クラブに配布しました。新会員候補の方に見て頂く為のツールです是非活用して下さい。

他にもRIのHPからダウンロードできる資料も多数発行されています。活用し、会員候補者の推薦及び増強に役立てて下さい。 ご静聴ありがとうございました。